

# De voordelen van viaBOVAG.nl

Adverteren op viaBOVAG.nl levert u de volgende voordelen op:

- 1 Groot bereik, serieuze kopers**  
Met viaBOVAG.nl bereikt u een grote doelgroep. Consumenten die viaBOVAG.nl bezoeken zijn serieus geïnteresseerd en hebben een hoge aankoopintentie.
- 2 Betaal alleen voor concrete leads**  
Adverteren is gratis. U betaalt pas als een advertentie een kwalitatieve lead oplevert.
- 3 Betrouwbaar en een sterk merk**  
BOVAG is een ijzersterk merk met een hoge naamsbekendheid en een betrouwbaar imago. Dit stralen we ook uit met viaBOVAG.nl via pakkende, landelijke campagnes. Hiermee versterken we het BOVAG merk en het onderscheidend vermogen van BOVAG leden.
- 4 Eerlijk speelveld**  
Uw eigen voorraad presenteert u eenvoudig online op viaBOVAG.nl door een directe koppeling met uw voorraadmanagementsysteem.
- 5 Eerlijk speelveld**  
Uw eigen voorraad presenteert u eenvoudig online op viaBOVAG.nl door een directe koppeling met uw voorraadmanagementsysteem.

“ Van de tien klanten die door viaBOVAG.nl bij ons in de showroom komen, kopen vijf à zes mensen een auto.

**Top Auto's, Wijchen**

“ Als mensen viaBOVAG.nl bij ons komen, zijn ze meestal echt geïnteresseerd in de auto en levert dat serieuze gesprekken op.

**Vakgarage Bregman, Hogeveen**



## ► Adverteer uw autovoorraad viaBOVAG.nl

Maak gebruik van alle voordelen van viaBOVAG.nl voor een voordelig tarief.

**Voordelig tarief**

### Hoe doet u dat?

- Neem contact op met uw accountmanager.
- Neem contact op met de leverancier van uw voorraadstelsel om dit eenmalig te koppelen aan viaBOVAG.nl.
- Selecteer 'viaBOVAG.nl' in uw voorraadstelsel.
- Upload uw aanbod.
- Zorg voor goede foto's en advertentieteksten. Deze gaan u helpen om zo snel mogelijk aan kwalitatieve leads te komen!

[mijn.bovag.nl/viabovag](https://mijn.bovag.nl/viabovag)

## ► Passend tarief per adverteerder

Bij viaBOVAG.nl zijn we er voor BOVAG-leden. Daarom kijken we altijd naar wat u als autobedrijf nodig heeft. Per adverteerder hanteren we dus een passend tarief.

**Neem contact met ons op voor meer informatie.**

Scan de QR-code en lees meer over de voorwaarden en spelregels om te adverteren op [viaBOVAG.nl](https://viaBOVAG.nl)



## Vragen?

Wilt u meer weten over onze tarieven? Of heeft u vragen over viaBOVAG.nl of het plaatsen van advertenties? Neem gerust contact op via mail of telefoon:

**ViaBOVAG.nl**

**E:** [adverteerders@viabovag.nl](mailto:adverteerders@viabovag.nl)

**T:** 030 - 202 8 202



Jouw online showroom  
simpel & snel op [viaBOVAG.nl](https://viaBOVAG.nl)

**viaBOVAG.nl**

De helpende hand van rijdend Nederland





► Van en voor BOVAG-leden

ViaBOVAG.nl is dé website van en voor BOVAG-leden. Met maandelijks 2,5 miljoen bezoeken en meer dan 100.000 advertenties is viaBOVAG.nl een serieuze speler in de markt. En dat is ook precies wat we willen zijn: een betrouwbaar mobiliteitsplatform dat zich richt op serieus geïnteresseerde autokopers. Uit onderzoek blijkt dat het werkt. De eerlijke all-in prijzen zorgen voor hoge waardering van de consument en kwalitatief goede leads.



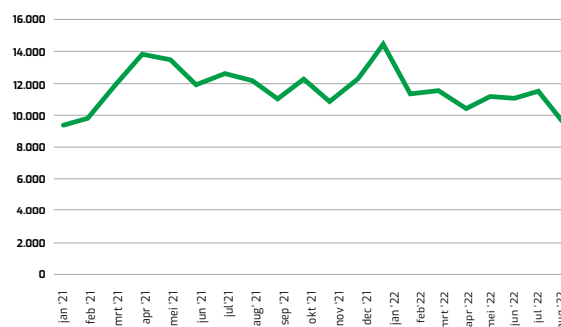
► Samen maken we van viaBOVAG.nl een succes!

ViaBOVAG.nl is gestart om BOVAG-autobedrijven de regie weer terug te geven en een gelijk speelveld te creëren binnen ons portaal, zonder prijsdruk van handelaars, niet-BOVAG-leden en particulieren. Daar blijven we voor strijden. We investeren continu in de ontwikkeling van het portaal en in grote, landelijke radio- en televisiecampagnes om zoveel mogelijk bezoekers te trekken, leads voor BOVAG-leden te genereren en auto's te verkopen. ViaBOVAG.nl is pas een succes, als u succes heeft.

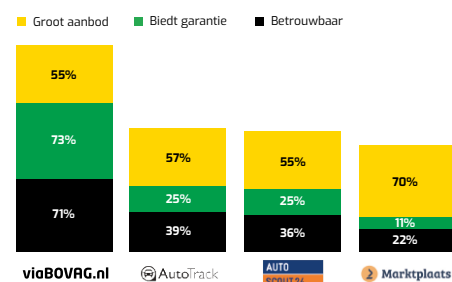
► viaBOVAG.nl in feiten en cijfers

Uit onafhankelijk consumentenonderzoek blijkt dat de zekerheden van viaBOVAG.nl aanslaan. En van alle consumenten die viaBOVAG.nl kennen én een occasion willen kopen, doet een kwart dat het liefst op viaBOVAG.nl. Dat is hoger dan elke andere occasionwebsite. Bovendien is het aantal harde leads (zoals een telefoongesprek, een proefrit- of inruil aanvraag of een contactverzoek) in anderhalf jaar fors gegroeid.

Aantal harde leads vanuit viaBOVAG.nl



ViaBOVAG.nl zekerheden slaan aan bij de consument

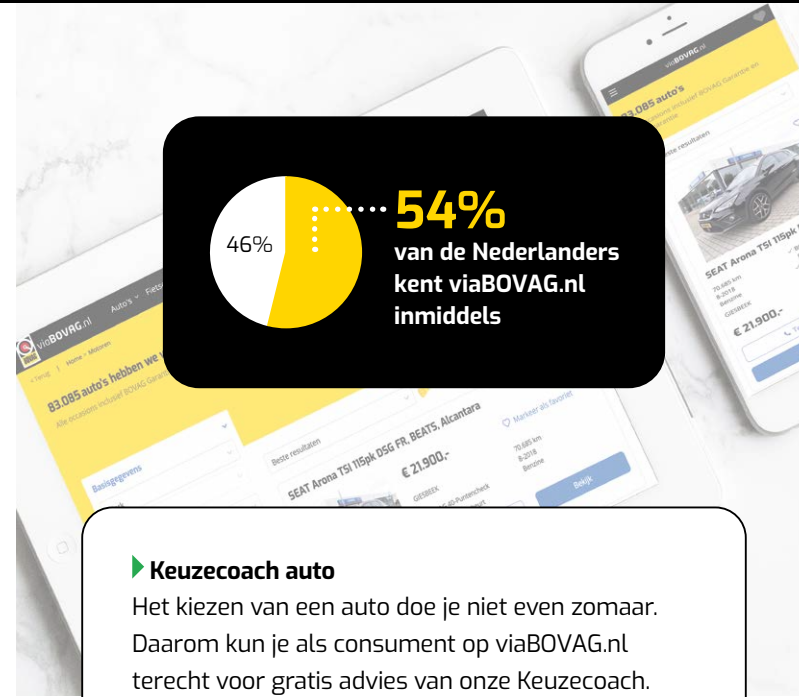


Het slagingspercentage - dat een lead ook daadwerkelijk resulteert in een verkoop - is een stuk hoger dan via andere occasion websites.

**Autobedrijf Geert Stevering, Ulft**



46% **54%**  
van de Nederlanders kent viaBOVAG.nl inmiddels



► Keuzecoach auto

Het kiezen van een auto doe je niet even zomaar. Daarom kun je als consument op viaBOVAG.nl terecht voor gratis advies van onze Keuzecoach. Weet de consument eenmaal wat voor type auto hij wil hebben? Dan komt hij veel gericht in uw (online) winkel terecht en is de kans groter dat hij daadwerkelijk een aankoop doet.

[viabovag.nl/keuzecoach](https://viabovag.nl/keuzecoach)

Meer informatie

- Informatie voor BOVAG-leden: [mijn.bovag.nl/viabovag](https://mijn.bovag.nl/viabovag)
- Consumentenwebsite: [www.viabovag.nl](https://www.viabovag.nl)
- Keuzecoach: [viabovag.nl/keuzecoach](https://viabovag.nl/keuzecoach)

