

WE'RE HIRING

Vertriebsagentur Deutschland Ost

MIT EINER LEIDENSCHAFT FÜR WOHNEN UND LIFESTYLE

Unsere Geschäftsaktivitäten weiter entwickeln und ausbauen. Das ist deine Aufgabe als Area Sales Manager Deutschland Ost bei New Edition. Du setzt dein kaufmännisches Verständnis, deinen Enthusiasmus und dein Verkaufstalent für einen großen Namen in der Wohn- und Lifestyle-Branche ein. Mit den Kollektionen der renommierten Marken Pip Studio und vtwonon schaffst du Gelegenheiten und Möglichkeiten, neue Partnerschaften aufzubauen, die zu langfristigen Kooperationen und Umsatzwachstum führen.

Am Wachstum arbeiten

Als erfahrener Vertriebsprofi wirst du die Marken von New Edition weiter bekannt machen. Auf diese Weise wächst unser Unternehmen in dem wichtigen Vertriebsgebiet Deutschland Ost weiter. Du arbeitest selbständig und bist entscheidungsfreudig. Du bist verhandlungssicher, hast Überzeugungskraft und kannst dich in die Bedürfnisse und Wünsche der Kunden hineinversetzen. Du bekommst ein "Nein"? Dann krepelst du die Ärmel hoch! Außerdem begeisterst du dich für den Bereich Wohnen und Lifestyle.

Deine Hauptaufgaben sind:

- Du gewinnst neue Kunden im Home und Lifestyle Bereich und baust unseren Kundenstamm in Deutschland Ost weiter aus.
- Die Betreuung und Beratung unserer Bestandskunden liegt in deiner Verantwortung.
- Du setzt die Absatzplanung um und sorgst für eine erfolgreiche Realisierung
- Du organisierst und steuerst eigenständig dein Vertriebsgebiet
- Du bist für die Auswertung von Umsatzanalysen und die Optimierung von Umsatzmaßnahmen verantwortlich
- Mit deinem Fachwissen berätst du unsere Kunden und sorgst für den Verkauf unserer kompletten Produktpalette

New Edition - klein und sehr fein

Mit einem kleinen Team entwickelt New Edition Wohn- und Lifestyle-Produkte für die renommierten Marken Pip Studio und vtwonon. Wir haben viel Erfahrung in dieser Branche und sind in mehr als 40 Ländern aktiv. Wir arbeiten ausschließlich im B2B Bereich mit allen Handelsformen und deren Abnehmern. Der Erfolg von New Edition liegt in der kleinen Organisation, die große Dinge verwirklicht. Alle 18 Kollegen lieben ihre Arbeit und die Qualitätsprodukte, mit denen sie jeden Tag arbeiten. Als Area Sales Manager arbeitest du eng mit unserem Customer Support Team und dem Vertriebsbüro Deutschland zusammen. Außerdem besuchst du mehrmals im Jahr unser Head Office und den Showroom in Haarlem/Niederlande.

Dein Beitrag

Du arbeitest zielorientiert und bist entscheidungsfreudig. Du bist verhandlungssicher, hast Überzeugungskraft und kannst dich in die Bedürfnisse und Wünsche der Kunden hineinversetzen.. Du bekommst ein "Nein"? Dann krepelst du die Ärmel hoch! Außerdem begeisterst du dich für den Bereich Wohnen und Lifestyle.

Das bringst du idealerweise mit:

- Du verfügst über eine mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Wohn- und Lifestyleprodukten
- Du bist in deinem Reisegebiet gut vernetzt und arbeitest bereits erfolgreich in diesem Kundenkreis
- Deine Kunden schätzen dich als kompetenten und zuverlässigen Partner
- Du hast Vertriebskapazitäten frei und bist auf der Suche nach einer Hauptvertretung
- Du trägst das Vertriebsgen in dir und kennst dank deiner mehrjährigen Berufserfahrung im Vertrieb die Herausforderungen und weißt, wie du diese in Erfolge transformierst

Das erhältst du im Gegenzug

- Verkaufsstarke Marken Kollektionen der Sortimente GPK, Loungewear, Bags/Cosmetic Bags und Home Accessoires
- Ein attraktives Provisionsmodell
- Unterstützung durch ein engagiertes und bestens organisiertes Back Office Team
- Digitale Auftragerfassung über iPad und Scanner
- Eine flache Hierarchie und ein herzliches „Du“ auf allen Ebenen

Ist dieses Angebot genau das, was du suchst? Dann lassen es uns wissen. Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen! Wenn alles passt, hoffen wir dich bald im Team begrüßen zu können!

Kontakt: michael@newedition.nl

N&W
EDITION
driven by living